

II SP INTERNATIONAL BUSINESS DAY

Qualificar para exportar

Desafios para a exportação



“A questão para todas as indústrias, sem exceção, não é mais ‘Haverá ruptura em minha empresa?’, mas ‘Quando ocorrerá a ruptura, quanto irá demorar e como ela afetará a mim e a minha organização?’”
Klaus Schwab (2016, p.21)



Desafios para a exportação

- **Aumento do número de empreendedores, inclusive internos;**
- **Vantagem para as pequenas e médias empresas que tem mais agilidade para lidar com rupturas e inovações (devido a seu tamanho);**
- **Grandes organizações sobreviverão por meio de suas vantagens de escala e investimento**

- A forma de inserir seu produto no mercado internacional é suficiente? Direta ou indireta?
- Você conhece seu consumidor?
- O seu posicionamento estratégico deve ser mantido?
- A distância entre países faz sentido?
- Suas competências essenciais garantem a criação de valor para exportar?
- Sua gestão e estrutura estão de acordo com o desejo de exportar?



Eixos de Atuação da Apex-Brasil

Promoção das exportações brasileiras

Atração de investimentos estrangeiros

Apoio à internacionalização de empresas brasileiras

Inteligência de mercado estratégica

Qualificação para exportação

Promoção da imagem do Brasil como parceiro global de negócios



RESULTADOS Jan a Jun 2019

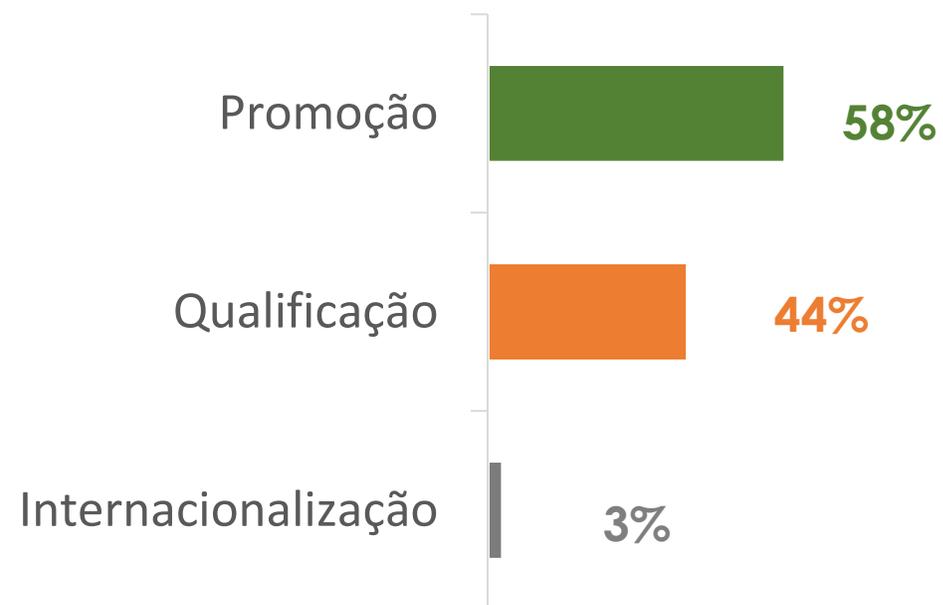
10.010 empresas apoiadas

Exportações
das
empresas
apoiadas
US\$ 31,3Bi

Participação
nas
Exportações
Brasileiras
28,8%



Participação em Programas



AÇÕES COORDENADAS APEX – MRE



(1º Semestre 2019)

Atuação Integrada

52

Países em todos os continentes

199

Ações conjuntas realizadas

Tipos de ação

Estudos, feiras, missões comerciais, missões prospectivas, projetos comprador, rodadas de Negócios



PEIEX – Programa de Qualificação para Exportação



ALGUNS MÓDULOS DO PLANO DE TRABALHO



PEIEX
PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO
PARA EXPORTAÇÃO

Prospecção, seleção e análise de mercados internacionais

Marketing / Promoção / Distribuição internacional

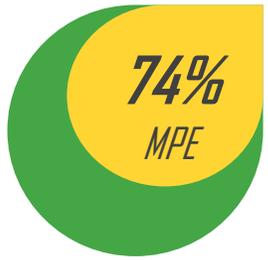
Estratégia de preços internacionais

Fluxos e processos de exportação

Processos financeiros (contratos, câmbio, recebimento do valor, etc.)

Logística / Transporte internacional

QUALIFICAÇÃO PEIEX 2019 - 1º Semestre



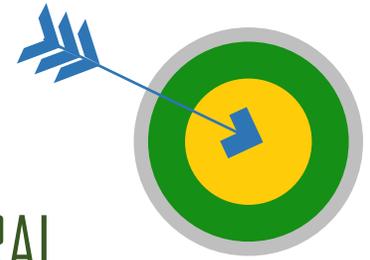
2.313
EMPRESAS APOIADAS



Atua em

23 ESTADOS

+ DISTRITO FEDERAL



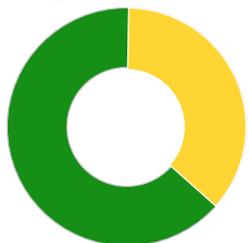
Cobertura de mais de

1.100 MUNICÍPIOS

419

EXPORTADORAS

35 CONVERTIDAS



38% MPE

EXPORTAÇÃO

US\$ **127,8**
MILHÕES



Parceria com

33 INSTITUIÇÕES DE
ENSINO



61 Setores



133 Destinos



OFICINAS DE COMPETITIVIDADE



TEMAS:

- Introdução à Exportação
- Exportação de Serviços
- Inovação e Desenvolvimento de Produtos para Comércio Exterior
- Marketing e Vendas Internacionais
- Operações e Logística Internacionais
- Planejamento Financeiro Internacional
- Plano de Negócios para Exportação
- Negociação Internacional
- Contratos Internacionais

OBJETIVO

Capacitações em temas de comércio exterior

CARACTERÍSTICAS

Aulas presenciais de 8 horas em mais de 35 cidades

Mapa Estratégico de Mercados e Oportunidades Comerciais para as exportações brasileiras

Produtos, setores ou países

Informações relevantes: Crescimento, Participação, Principal Concorrente



Objetivo

Apoiar as empresas no mapeamento de **mercados prioritários** e na **diversificação de destinos** e de **produtos exportados**

Inovação

Permite a **pesquisa por produto**, consulta de códigos **SH6** (6 dígitos NCM) ou pelo **nome do produto**

Metodologia

Desenvolvida pela Gerência de Inteligência da **Apex-Brasil** com dados de comércio internacional que classifica oportunidades para **3.634 produtos**

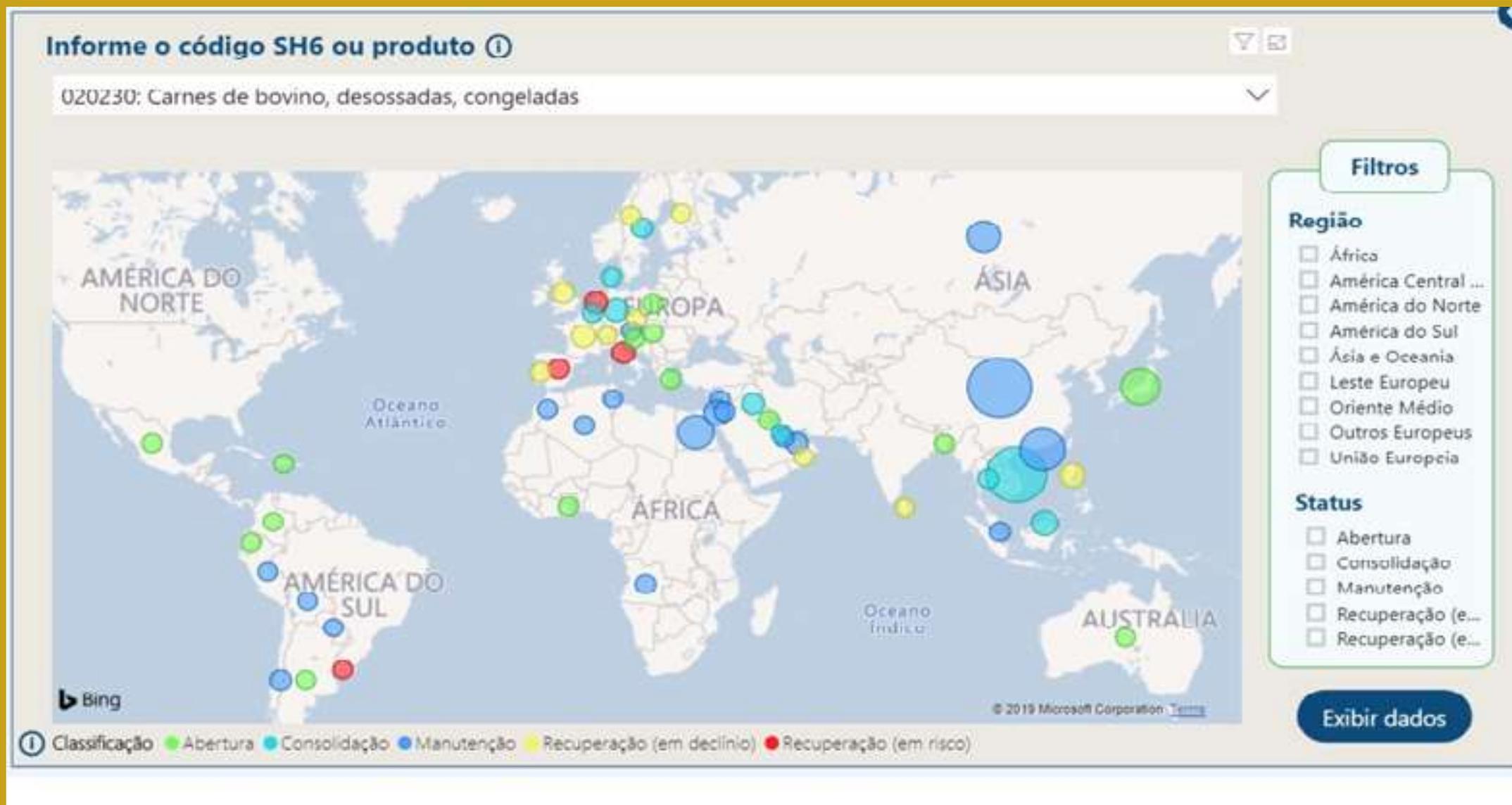
Dados

39 mil oportunidades identificadas em **76 países**, classificadas entre **Abertura, Consolidação, Manutenção, Recuperação** (em **declínio** ou em **risco**)



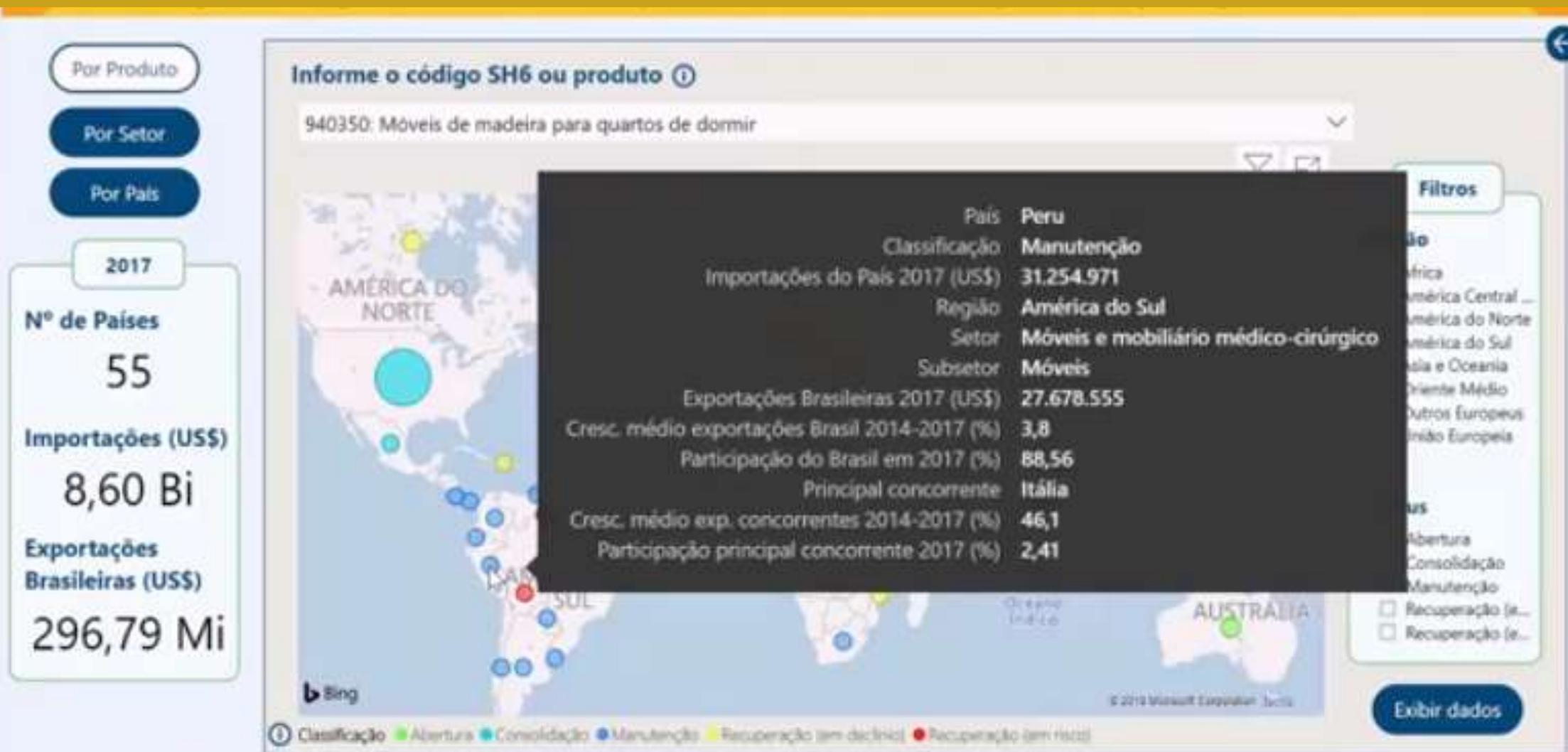
Mapa Estratégico de Mercados e Oportunidades Comerciais para as exportações brasileiras:

<https://portal.apexbrasil.com.br/mapa-de-oportunidades/>





Mapa Estratégico de Mercados e Oportunidades Comerciais para as exportações brasileiras: <https://portal.apexbrasil.com.br/mapa-de-oportunidades/>





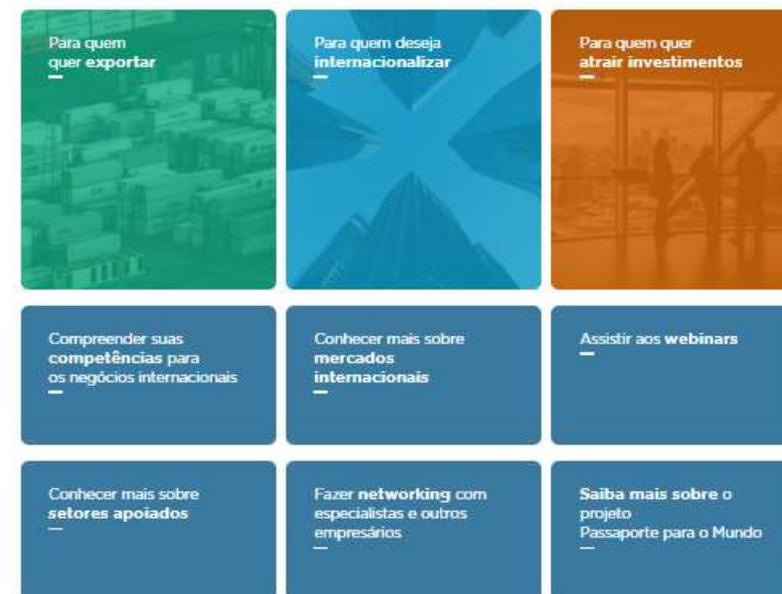
www.passaporteparaomundo.com.br/

Plataforma de **capacitação a distância** que visa aumentar a capilaridade de atendimento e qualificar as empresas sobre os negócios internacionais.

- **+ 3.000 empresas cadastrados**
- **+ 5.000 usuários cadastrados**
- **Capacitação online (trilhas)**
- **Mercados Estratégicos**
- **Atendimento internacionalização**
- **Radar de competências**



Veja o que o Passaporte para o Mundo oferece:



Sua empresa quer exportar, internacionalizar ou atrair investimento estrangeiro?
Cadastre-se agora e acesse informações que farão você ir mais longe.

[Novo usuário](#)



PROGRAMA DE **INTERNACIONALIZAÇÃO**



Atendimento Customizado



- ✓ Metodologia de Internacionalização
- ✓ Atendimento individual para apoio na elaboração do Plano de Expansão Internacional
- ✓ Workshop – Plano de Expansão Internacional



Capacitação

- ✓ Cursos online
- ✓ Webinars sobre mercados
- ✓ Webinars sobre internacionalização
- ✓ Estratégia para Internacionalização com FIA
- ✓ Marketing para Internacionalização com ESPM



Missões de Internacionalização

- ✓ Conhecimento do ambiente de negócios local
- ✓ Estabelecer relacionamento com facilitadores locais
- ✓ Informações atualizadas sobre o mercado
- ✓ Agendas de negócios

OBRIGADO!

apex-brasil@apexbrasil.com.br

www.apexbrasil.com.br